

# FICHE SYNTHETIQUE DE MODULE DE FORMATION

## Aspects économique des marchés publics niv 2

Code du module

AEMP 2

### Généralités

|   |   |
|---|---|
| <u>Population cible :</u>                   | Acheteurs Prescripteurs acheteurs publics juristes  |
| Objectifs pédagogiques généraux du module : | <p>A l'issue de ce stage, les stagiaires seront capables, sur plusieurs types de dossier de :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- Avoir une approche en coût complet dans leurs choix et d'adapter les critères de choix des offres en conséquence.</li><li>- Comprendre la notion de conformité, d'exigence, de variabilité, d'options, de variantes, d'impacts en coûts complets.</li><li>- Savoir relier le coût complet et les pénalités en cas de non-conformité aux exigences.</li><li>- Mettre en oeuvre un plan de progrès en coût complet.</li><li>- commencer à mettre en oeuvre une première approche de l'analyse de la valeur marginale.</li></ul> |
| Modalités pédagogiques du module :          | <p>Méthode Accelerated Learning<sup>®</sup>. AL : Formation à base de mise en situation sur des cas pratiques concrets, débriefing et interactions, remise d'un résumé.</p> <p>Le résumé contient l'essentiel de ce qu'il faut retenir, il est distribué au fur et à mesure.</p> <p>Les cas pratiques sont réalisés sous des formes pédagogiques différentes : travail solo, travail en groupe, quizz, jeux, jeux de rôles selon le sujet.</p> <p>Ce type de formation est considéré comme beaucoup plus efficaces, mais plus fatigant par les stagiaires.</p>  |
| Documents remis :                           | <ul style="list-style-type: none"><li>- Support des résumés</li><li>- Cas pratiques et corrigés</li><li>- Documents annexes</li></ul>   |
| Prérequis                                   | <p>Avoir suivi la formation « initiation aux notions économiques des marchés publics niveau 1 » ou</p> <p>Très bien connaître les notions de décomposition des coûts, des prix et maîtriser les notions de critères de l'offre économiquement la</p>  |

**Durée du module en heures : 21 heures**

**Déroulé pédagogique (fiche synthétique, n'hésitez pas à demander la fiche détaillée)**

**Temps 0 :**

**Accueil, vérification des prérequis. Remise rapide en mémoire des concepts.**

**Temps 1 :**

Contenu du temps :

**Décomposer les coûts avancés et les exigences**

- rappels sur la formation Niveau 1
  - décomposer les coûts
  - le rapport Cout/Valeur
  - comment obtenir et atteindre le coût cible?
  - comment remettre en cause les exigences?
- Que se passe t'il si le coût cible est supérieur au coût du marché?

Modalités pédagogiques :

Temps didactique en alternance avec des cas pratiques.  
Les stagiaires calculent les coûts de revient décomposés de cahiers des charges sur la base d'hypothèses

**Temps 2 :**

Contenu du temps :

**le coût complet approfondissement et choix des critères**

- le coût complet et ses utilisations
- choisir les composants du coût complet
- les valeurs associées au coût de possession
- la validation d'un projet au vu du coût complet
- le lien avec les critères (méthode ISAP-RX)
- le lien avec la notation (méthod

Modalités pédagogiques :

temps didactique et alternances de cas concrets permettant de mettre en œuvre les concepts.

**Temps 3 :**

Contenu du temps :

**Communiquer sur les impacts du plan de progrès**

le plan de progrès: base légale  
les différents types de plan de progrès  
la différence avec plans de productivité  
les conditions de mise en œuvre  
l'appel du plan de progrès  
la notation des propositions de plans de progrès  
la négociation du plan de progrès  
Synthèse globale sur les boucles d'optimisation

Modalités pédagogiques :

Temps didactique en alternance avec des cas pratiques à préparer en groupe.

**Aspects commerciaux et relations avec les certificats :**

Dates prévues en 2020 2021 :

06/04/2021  
07/04/2021  
08/04/2021

Commercialisé également par ...

IGPDE

|  |   |
|--|---|
| Disponible en intra ?                                | formation en intra possible: 3150 euros Plus frais de déplacements                                  |
| Relation avec le diplôme RNCP niveau 6 :             | Cette formation peut être prise en compte dans l'obtention du Diplome RNCP niveau 6 de l'ISAP       |
| Relation avec le CFP 'expertise achats FCS' :        | Cette formation peut être prise en compte dans l'obtention du CFP 'Expertise achats FCS' de l'ISAP. |
| Relation avec le CFP 'appréhender la réglementation' | Pas de prise en compte  |
| Relation avec le CFP 'manager de l'Achat Public'     | Pas de prise en compte  |

### Conditions des formations en intra (chez vous) :

- Remise de 1,5% par mois entier pour toute planification à l'avance avec un maximum de 10%, dès le contrat signé.
- Décalage possible jusque J-15. Paiement 100% pour toute annulation après J-15.

### Prix et conditions des formations en inter-entreprise (à Paris) :

- Si la date n'est pas encore fixée ci dessus :
  - 490 euros par jour pour 1 personne. (pas de TVA)
  - 740 euros par jour pour 2 personnes (pas de TVA).

Vous choisissez la date avec nous, et vous bénéficiez de **3 avantages « first customer »** :

1. Vous bénéficiez d'emblée d'une remise de 3% par mois entier pour toute planification à l'avance avec un maximum de 10%, dès le contrat signé.
  2. S'il y a d'autres inscrits à cette formation, vous bénéficierez, en plus, de 10% de réduction supplémentaire pour tout stagiaire supplémentaire, jusque 30% maximum. Décalage de dates devient naturellement impossible.
  3. En contrepartie, si votre entreprise est la seule à s'inscrire à ces dates à j-15, vous acceptez alors que la formation se fasse dans vos locaux, au même prix et vous prenez en charge les frais de déplacement du formateur. Dans ce cas, le décalage de dates ou l'annulation est possible jusque J-15. Paiement 100% pour toute annulation après J-15
- Si la date est déjà fixée (inscrite plus haut) :
    - 400 euros par jour par personne, prix ferme, non remisable. Paiement 100% pour toute annulation après J-15. (pas de TVA)

Pour tout renseignement (obtenir la fiche détaillée, des questions sur les reconnaissances vers l'ISAP, etc...) :

Par téléphone : 0961672328

Par mail : [contact@isap.education](mailto:contact@isap.education),