

# FICHE SYNTHETIQUE DE MODULE DE FORMATION

## Choisir les critères, analyser les candidatures, sélectionner une offre sous un angle juridique et économique

Code du module

CRIT PU

### Généralités

<u>Population cible :</u>	Acheteurs, Prescripteurs, acheteurs publics, juristes
Objectifs pédagogiques généraux du module :	A l'issue de ce stage, les stagiaires seront capables de comprendre les articulations entre les critères prix, critères techniques Ils auront compris l'importance de la notation et l'impact des pondérations.
Modalités pédagogiques du module :	Méthode Accelerated Learning <sup>®</sup> . AL : Formation à base de mise en situation sur des cas pratiques concrets, débriefing et interactions, remise d'un résumé. Le résumé contient l'essentiel de ce qu'il faut retenir, il est distribué au fur et à mesure. Les cas pratiques sont réalisés sous des formes pédagogiques différentes : travail solo, travail en groupe, quizz, jeux, jeux de rôles selon le sujet. Ce type de formation est considéré comme beaucoup plus efficaces, mais plus fatigant par les stagiaires.
Documents remis :	Supports des résumés - Cas pratiques et corrigés
Prérequis	aucun

**Durée du module en heures :** 14 heures

### Déroulé pédagogique (fiche synthétique, n'hésitez pas à demander la fiche détaillée)

**Temps 0 :** **Accueil, tour de table, petit quizz sur le niveau d'entrée**

**Temps 1 :** **Séparer les critères liés à la candidature et aux moyens des critères pertinents.**

Contenu du temps :

- la sélection des candidatures
- la jurisprudence Lianakis
- quand utiliser un critère de candidature en critère de sélection?

Modalités pédagogiques :

- Cas pratique : étude d'un dossier de candidature
- Alternance

**Temps 2 :**

Contenu du temps :

Modalités pédagogiques :

**Les critères de conformité**

- notion de valeur interne
- l'analyse de la conformité
- la grille d'analyse de la conformité
- Cas pratique et cours didactique : cas travaux.
- Méthode du cas pratique : analyse d'un DCE portant sur une prestation.
- Cas pratique : Méthode d'analyse de la conformité : la matrice de conformité

**Temps 3 :**

Contenu du temps :

Modalités pédagogiques :

**Première approche d'un bon choix de critères, et d'une bonne pondération**

- Présentation du coût de possession,
  - présentation de La notion de valeurs externes,
  - petits exercices (lampe... ),
  - exercice plus compliqué (voiture),
  - rapport entre les écarts de valeur et La pondération
- Alternance d'exercices et de théorie

**Aspects commerciaux et relations avec les certificats :**

Dates prévues en 2020 2021 :

stage à votre convenance: option first customer

Commercialisé également par ...  
Disponible en intra ?

IGPDE  
formation en intra possible: 2100 euros Plus frais de déplacements

Relation avec le diplôme RNCP niveau 6 :

Pas de prise en compte

Relation avec le CFP 'expertise achats FCS' :

Pas de Prise en compte

Relation avec le CFP 'appréhender la réglementation'

Pas de prise en compte

Relation avec le CFP 'manager de l'Achat Public'

Pas de prise en compte

**Conditions des formations en intra (chez vous) :**

- Remise de 1,5% par mois entier pour toute planification à l'avance avec un maximum de 10%, dès le contrat signé.
- Décalage possible jusque J-15. Paiement 100% pour toute annulation après J-15.

**Prix et conditions des formations en inter-entreprise (à Paris) :**

- Si la date n'est pas encore fixée ci dessus :

- 490 euros par jour pour 1 personne. (pas de TVA)
- 740 euros par jour pour 2 personnes (pas de TVA).

Vous choisissez la date avec nous, et vous bénéficiez de **3 avantages « first customer »** :

1. Vous bénéficiez d'emblée d'une remise de 3% par mois entier pour toute planification à l'avance avec un maximum de 10%, dès le contrat signé.
  2. S'il y a d'autres inscrits à cette formation, vous bénéficierez, en plus, de 10% de réduction supplémentaire pour tout stagiaire supplémentaire, jusque 30% maximum. Décalage de dates devient naturellement impossible.
  3. En contrepartie, si votre entreprise est la seule à s'inscrire à ces dates à j-15, vous acceptez alors que la formation se fasse dans vos locaux, au même prix et vous prenez en charge les frais de déplacement du formateur. Dans ce cas, le décalage de dates ou l'annulation est possible jusque J-15. Paiement 100% pour toute annulation après J-15
- Si la date est déjà fixée (inscrite plus haut) :
    - 400 euros par jour par personne, prix ferme, non remisable. Paiement 100% pour toute annulation après J-15. (pas de TVA)

Pour tout renseignement (obtenir la fiche détaillée, des questions sur les reconnaissances vers l'ISAP, etc...) :

Par téléphone : 0961672328

Par mail : [contact@isap.education](mailto:contact@isap.education),